

Account Manager (m/w/d)

IHRE HERAUSFORDERUNG:

In dieser Position sind Sie für die Abwicklung von telefonischen und schriftlichen Kundenanfragen und -wünschen unter Einhaltung der gebotenen Qualitätsrichtlinien und im Sinne höchster Kundenzufriedenheit zuständig.

IHRE AUFGABEN:

- Akquise von Neukunden
- Betreuung und Ausbau unserer Bestandskunden
- Technische Beratung der Kunden und Planung von Lösungen im Bereich Videokonferenz und Medientechnik
- Ausarbeitung und Erstellung von Angeboten und deren aktive Nachverfolgung
- Technische Angebots- und Auftragsabwicklung mit Kunden
- Projektkalkulation und Projektbetreuung
- Pflege vertriebsrelevanter Kundendaten im CRM- und ERP-System
- Permanenter Informationsaustausch zu Herstellern und Kunden

PROFIL:

- Wünschenswert ist eine mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Vertrieb mit dem fachlichen Fokus auf Medientechnik und/oder Videokonferenz
- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Sehr gutes kommunikatives und schriftliches Ausdrucksvermögen
- Gute Englischkenntnisse
- Sehr gute Excelkenntnisse
- Führerschein Klasse B
- Eine selbständige, strukturierte Arbeitsweise sowie teamorientiertes Verhalten runden Ihr Profil ab

WIR BIETEN:

- Einen anspruchsvollen und unbefristeten Arbeitsplatz in einem dynamischen Team
- Ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Flexible Arbeitszeitmodelle
- Verschiedene Zusatzleistungen (betriebliche Altersvorsorge, Firmenwagen, Mitarbeitererrabatte)
- Eine attraktive Vergütung mit Festgehalt und Provision
- Freiraum zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung

Ihre aussagefähige Bewerbung senden Sie bitte inklusive einer Angabe zu Gehaltsvorstellungen und dem frühestmöglichen Eintrittstermin an bewerbung@avn-solution.com, z.H. Frau Nina Schwarz.